



**Course:**

# Sales Target Achievement

เทคนิคการบริหารงานขายให้ได้ตามเป้าหมายที่วางไว้

---

Course ID: BN110023

Duration: 1 day (09:00 – 16:00)

## หลักการและเหตุผล

จากสภาพการแข่งขันที่รุนแรง ภายใต้วิกฤตเศรษฐกิจ ที่มีอย่างต่อเนื่องและเป็นการยากที่จะฟื้นตัวได้อย่างรวดเร็ว ซึ่งสิ่งเหล่านี้เป็นผลจากสภาพแรงกดดันต่าง ๆ ที่เข้ามากระทบต่อสภาพของการทำธุรกิจแทบทุกภาคส่วน ซึ่งเป็นผลให้ธุรกิจต่าง ๆ มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ทำให้ทุกองค์กรนั้นต้องมีการปรับตัวอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้มีการเจริญเติบโต ทนต่อสภาพการเปลี่ยนแปลง และสามารถที่ต่อสู้ได้ในทุกสภาวะการณ์ รวมถึงการต่อสู้กับคู่แข่งทางธุรกิจ หน่วยงานขายเป็นหน่วยงานที่สำคัญ เปรียบเสมือนเฟืองตัวแรกในการดำเนินการทางธุรกิจ โดยมีหน้าที่ขับเคลื่อนทำให้ธุรกิจดำเนินอยู่ได้ และเติบโตตามวัตถุประสงค์ที่องค์กรได้วางไว้ ดังนั้นจึงเป็นเรื่องที่สำคัญที่ทุกองค์กรหันมาให้ความสำคัญในการที่จะเสริมขีดความสามารถของทีมงานขายตนเอง มีความมั่นใจ มุ่งมั่นและสามารถมองกลเกมทางธุรกิจได้อย่างแม่นยำ จนสามารถที่จะนำมาใช้ในการวางแผนการขายของตนเอง สร้างเอกลักษณ์ที่สำคัญในการเป็นนักขายมืออาชีพ หลักสูตรนี้ถูกออกแบบมาเพื่อตอบสนองต่อการขายในมิติต่าง ๆ ซึ่งสามารถนำมาใช้ในการเสริมขีดความสามารถให้มีความคมชัดในการขาย ทำให้ได้เรียนรู้ถึงกลยุทธ์การขายสมัยใหม่ ไม่เพียงมุ่งหวังแค่การเพิ่มยอดขาย แต่ต้องถึงผลถึง การทะลุเป้าขาย แบบไม่ยาก และเหนือคู่แข่ง สามารถที่จะจัดอุปสรรคต่าง ๆ ที่สำคัญในการขาย ทำให้นักขายสามารถขายให้ได้ตามเป้าอย่างง่ายดาย

## วัตถุประสงค์:

- เพื่อพัฒนาและปรับกลยุทธ์การขายในช่วงวิกฤตเศรษฐกิจ
- ยกระดับทีมงานขายได้อย่างเป็นรูปธรรม
- สามารถนำไปใช้เป็นเครื่องมือในการเพิ่มยอดขาย

## หัวข้อสัมมนา

- ความสำคัญของนักขายและการทำธุรกิจให้ทันยุคปัจจุบัน
- วิเคราะห์ผู้ซื้อ วิเคราะห์เป้าหมาย เพื่อเจาะใจในทุกกรณี
- สร้างตนเองให้เป็นนักขายสายพันธุ์ใหม่
- กรณีศึกษา การเป็นผู้แทนขายที่ประสบความสำเร็จ
- การจัดโครงสร้างการขาย เพื่อวิเคราะห์กระบวนการและเทคนิคในการขาย
- การบริหารเวลาที่สำคัญ เพื่อขึ้นเป็นนักขายชั้นยอด



เหมาะสำหรับ:

- พนักงานขาย ผู้จัดการฝ่ายขาย และผู้ที่เกี่ยวข้องกับการวิเคราะห์การขาย ที่ต้องการพัฒนากลยุทธ์ในการขายให้เข้ากับภาวะเศรษฐกิจที่มีการเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา และสามารถเป็นที่ปรึกษาในการขายให้กับลูกค้าในมือได้

## Why Boston Network?

---

- **World Class Curriculum** - our course curriculums incorporate best-in-business thinking and practices and are designed for all organizational levels.
- **Renowned Trainers** - all our seminars, conferences are led by senior executives, managers, authors, educators, consultants, even CEOs. They're not only skilled speakers, but top business practitioners who have been in the trenches
- **Satisfaction Guarantee** - we are totally focused on customer satisfaction. Our 100% customer satisfaction guarantee is the factor that will distinct us from others.
- **Experienced Training Specialist** - with more than five years of experiences, we bring in latest business know-how, world-class cutting edge management knowledge, and valuable insights to Thai society. We held over 200 seminar events each year with more than 10,000 executive participants countrywide.



### 100% Satisfaction Guarantee

After attending Boston Network seminar or event, if you are not fully satisfied that we have delivered everything promised. Simply notify the seminar administrator by the lunch break and we will refund the entire registration fee.