



BOSTON + NETWORK
The Global Knowledge Network

<http://www.bostonnetwork.com>
The Global Knowledge
Provider

We are a professional who provide training and consulting services such as in-house programs, world-leading courseware, ISO consulting and latest business know-how to Thai society.



Course ID	Course Name	ชื่อหลักสูตร	More Information
Communication			
BN 010024	Advance Business Negotiation Skills	การพัฒนาทักษะการเจรจาต่อรองระดับสูงเพื่อความสำเร็จในอาชีพ	Outline
BN 010037	Building More Positive Work Environment	การสร้างบรรยากาศที่ดีในการทำงานเพื่อความสุขของทุกคนในองค์กร	Outline
BN 010038	Communication Development in Organization	การพัฒนาการสื่อสารภายในองค์กรเพื่อผลสัมฤทธิ์สูงสุด	Outline
BN 010039	Communication Skill for Executive	พัฒนาทักษะการสื่อสารสำหรับผู้บริหารเพื่อผลสัมฤทธิ์ขององค์กรโดยรวม	Outline
BN 010040	Effective Communication Empowerment and Motivation	สุดยอดเทคนิคการสื่อสาร การมอบหมายงาน และการจูงใจลูกน้องอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 010041	Effective Communication in Service	สุดยอดทักษะการสื่อสารในงานบริการ	Outline
BN 010042	Effective Mentoring Techniques	พัฒนาสุดยอดทักษะการเป็นพี่เลี้ยงและการสอนงานอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 010043	Presentation Skill Workshop	พัฒนาทักษะการนำเสนองานอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 010044	Professional Conflict Management	การบริหารความขัดแย้งเพื่อสร้างองค์กรที่มีเอกภาพและพัฒนาไปในทิศทางเดียวกัน	Outline
BN 010045	Self Motivation Development	การพัฒนาแรงจูงใจในการทำงานให้กับตนเอง	Outline
BN 010046	Successfully Motivating Subordinates	ทักษะการจูงใจผู้ใต้บังคับบัญชาให้ทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ	Outline
BN 010047	The 6 Habits of Highly Effective Negotiators	อุปนิสัยสำคัญหกประการของนักเจรจาต่อรองชั้นยอด	Outline
BN 010048	Effective E-mail Writing for Business	เทคนิคการเขียน E-mail ภาษาอังกฤษอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 010049	Active Listening Skills	ทักษะการฟังเชิงรุก	Outline

Course ID	Course Name	ชื่อหลักสูตร	More Information
-----------	-------------	--------------	------------------

Financial Management

BN020001	Fundamentals of Finance Non-financial and Accounting for Managers	หลักการเงินและการบัญชีสำหรับผู้บริหาร (Non-financial Managers)	Outline
BN020002	Cost Management, Monitoring and Cost Control	การจัดการ ควบคุม และลดต้นทุนในการดำเนินงาน	Outline

HR

BN 030008	Training for the Trainer	การสร้างวิทยากรอย่างมีประสิทธิภาพ	Outline
BN 030015	Effective Competency Based HR Strategy	กลยุทธ์สำหรับฝ่ายบุคคลในการวัดความสามารถของบุคคลากร	Outline
BN 030016	Strategic Human Resources Management	การจัดการทรัพยากรมนุษย์เชิงกลยุทธ์	Outline

IT

BN 040003	Effectively Information Seeking from the Internet	เทคนิคการค้นหาข้อมูลจาก Internet	Outline
BN 040004	Information Technology for Executives	เทคโนโลยีสารสนเทศสำหรับผู้บริหาร	Outline
BN 040005	Internet Marketing Workshop	การตลาดทาง Internet	Outline
BN 040006	Essentials IT knowledge for non-IT executive	เทคโนโลยีสารสนเทศสำหรับผู้บริหาร (Non-IT)	Outline

Leadership

BN 050015	Building & Leading High Performance Team	การสร้างทีมอย่างมืออาชีพและนำทีมสู่จุดสูงสุดขององค์กร	Outline
BN 050016	Effective Planning for Leader	พัฒนาทักษะการวางแผนสำหรับผู้นำอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 050017	Excelling as a First Time Manager	พัฒนาตัวเองสู่การเป็นผู้จัดการมืออาชีพ	Outline
BN 050018	Leadership for Executive	พัฒนาภาวะผู้นำและทักษะการจัดการสู่การเป็นผู้บริหารมือหนึ่ง	Outline
BN 050019	Modern Supervisor Techniques & Workshop	พัฒนาทักษะและเทคนิคสู่การเป็นหัวหน้างานระดับมืออาชีพ	Outline
BN 050020	Powerful Coaching Techniques for Manager	พัฒนาสุดยอดทักษะการสอนงานอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 050021	Supervisory Skills	ทักษะการเป็นหัวหน้างานที่ครองใจคน	Outline

Course ID	Course Name	ชื่อหลักสูตร	More Information
Leadership			
BN 050022	The 4 Dimensional Manager	พัฒนาสุดยอดทักษะการบริหารสู่การเป็นผู้จัดการระดับคุณภาพ	Outline
BN 050023	Situational Leadership	ศิลปะการใช้ภาวะผู้นำในสถานการณ์ที่เหมาะสม	Outline
Management			
BN 060020	Confronting the Tough Employee in Workshop	การบริหารความขัดแย้งเพื่อเปลี่ยนแปลงให้เป็นผลในทางบวก	Outline
BN 060021	Effective Time Management	การบริหารเวลาอย่างนักบริหารมืออาชีพ	Outline
BN 060022	Managing Your People	การจัดการบุคคลากรอย่างมีประสิทธิภาพ	Outline
BN 060023	Strategic Leadership & Change Management	การบริหารความเปลี่ยนแปลงเพื่อก้าวสู่การเป็นสุดยอดผู้นำ	Outline
BN 060024	Successfully Managing People	อยากก้าวหน้าต้องบริหารคนให้เป็น	Outline
BN 060025	Warehouse & Distribution Management for Better Service	การบริหารคลังสินค้า และระบบจัดส่งเพื่อการบริการที่ดีกว่า	Outline
BN 060026	Corporate Change Management	การบริหารความเปลี่ยนแปลงเพื่อก้าวสู่การเป็นสุดยอดผู้นำ	Outline
BN 060027	Psychology of Conflict Management	จิตวิทยาการบริหารความขัดแย้ง...สำหรับผู้นำ	Outline
Marketing			
BN 070013	Brand Management	การบริหารตราสินค้าให้ประสบความสำเร็จทางการตลาด	Outline
BN 070014	CRM through CEM	กลยุทธ์และเทคนิคการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ด้วยประสบการณ์	Outline
BN 070015	Marketing Approach for Government Sector	เทคนิคการตลาดเพื่อเจาะหน่วยงานภาครัฐ	Outline
BN 070016	Modern Marketing Management in Workshop	เอาชนะคู่แข่งด้วยแนวคิดการตลาดสมัยใหม่เพื่อก้าวสู่การเป็นที่หนึ่งทางธุรกิจ	Outline
BN 070017	CRM in Action!	กลยุทธ์และเทคนิคการบริหารลูกค้าสัมพันธ์ด้วยประสบการณ์	Outline

Course ID	Course Name	ชื่อหลักสูตร	More Information
-----------	-------------	--------------	------------------

Sales

BN 110014	Telesales and Service over the Telephone	กลยุทธ์ในการขายและบริการทางโทรศัพท์	Outline
BN 110015	Professional After-Sales Service Management	การสร้างบริการหลังการขายให้ลูกค้าประทับใจอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 110016	Best Practice in Key Account Management	การบริหารลูกค้าคนสำคัญเพื่อผลกำไรสูงสุดขององค์กร	Outline
BN 110017	Consultative Sales Approach Techniques and Workshop	ชนะคู่แข่ง มัดใจลูกค้า ด้วยWorkshop พัฒนาเทคนิคการขายแนวใหม่ เพื่อการตอบสนองและสร้างฐานลูกค้าในระยะยาว	Outline
BN 110018	Customer Complaint Management & Workshop	เรียนรู้การแก้ไขปัญหาข้อร้องเรียนจากลูกค้าอย่างมืออาชีพ	Outline
BN 110019	Excellent Product Presentation: Techniques and Strategy	สุดยอดเทคนิคการนำเสนอผลิตภัณฑ์ เพื่อความเหนือชั้นกว่าทางธุรกิจ	Outline
BN 110020	Service Excellence Workshop	สุดยอดของการบริการ	Outline
BN 110021	Debt Collective Strategy	กลยุทธ์การติดตามหนี้	Outline
BN 110022	Selling Management for Sale Manager	เทคนิคการบริหารทีมขาย สำหรับผู้จัดการฝ่ายขาย	Outline
BN 110023	Sales Target Achievement	ทะลุเป้าขาย ง่ายนิดเดียว	Outline
BN 110024	Strategic Sales Negotiation Skill	ทักษะการเจรจาต่อรองในงานขาย	Outline
BN 110025	Professional Sale Manager Skills	พัฒนาทักษะในการเป็นผู้บริหารงานขาย	Outline

Strategic Planning

BN 130006	Business Information Seeking	การแสวงหาข้อมูลอย่างมืออาชีพเพื่อสร้างความได้เปรียบทางธุรกิจ	Outline
BN 130007	Planning and Measurement for Absolute Success Workshop	สุดยอดการวางแผนและวัดผลให้บรรลุเป้าหมายในการทำงาน	Outline

Course ID	Course Name	ชื่อหลักสูตร	More Information
-----------	-------------	--------------	------------------

Operation

BN 150001	Modern Inventory Management and Control	หลักสูตรการจัดการสินค้าคงคลังเพื่อลดต้นทุนและเพิ่มกำไรให้กับองค์กร	Outline
BN 150002	Effective Warehousing Operations	การปฏิบัติการคลังสินค้าอย่างมีประสิทธิภาพ	Outline

Thinking and Personality Skills

BN 160001	Systematic Thinking	การคิดอย่างเป็นระบบ	Outline
BN 160002	9 Habits of Highly Powerful People	สุดยอดการสร้างอุปนิสัย 9 ประการอย่างทรงพลัง	Outline
BN 160003	Analytical Thinking Techniques & Workshop	เทคนิคเพื่อการก้าวสู่การเป็นผู้นำทางธุรกิจด้วยวิธีคิดที่เหนือกว่า	Outline
BN 160004	Creative Thinking	พัฒนาความคิดเชิงสร้างสรรค์	Outline
BN 160005	Lateral Thinking and Decision Making	การตัดสินใจด้วยการคิดนอกกรอบอย่างสร้างสรรค์	Outline
BN 160006	Power Influencing and Motivating Others	อยากให้นายรัก ลูกน้องนับถือ รู้จักจูงใจคน นำทีมสู่ขีดสูงสุด	Outline
BN 160007	Powerful Personality for Executive	พัฒนาบุคลิกภาพของผู้บริหารสู่ภาพลักษณ์แห่งความเป็นมืออาชีพ	Outline
BN 160008	Thinking and Decision Making	พัฒนาระบบความคิดและการตัดสินใจเพื่อการตัดสินใจที่ถูกต้อง	Outline
BN 160009	Creativity & Innovation	ความคิดสร้างสรรค์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน	Outline
BN 160010	Mind Mapping	การพัฒนาความคิดเพื่อช่วยในการทำงานด้วยวิธี Mind Mapping	Outline
BN 160011	EQ and AQ	ประสบความสำเร็จในชีวิตด้วย EQ และ AQ	Outline
BN 160012	Neuro-Linguistic Programming (NLP)	การพัฒนาศักยภาพสู่ความสำเร็จ	Outline