



Course:

Power Influencing and Motivating Others

อยากให้นายรัก ลูกน้องนับถือ รู้จักจูงใจคน นำทีมสู่ขีดสูงสุด

Duration: 1 Day (9:00 – 16:00)

หลักการและเหตุผล:

โดยปกติมนุษย์เรานั้นไม่สามารถทำงานทุกอย่างให้สำเร็จได้ด้วยตัวคนเดียว โดยเฉพาะอย่างยิ่งคนที่ทำงานอยู่ในองค์กรขนาดใหญ่ ที่จะต้องประสานงานกับผู้คนจำนวนมาก เมื่อพิจารณาในแง่หนึ่งบุคคลที่ทำงานอยู่รอบข้างเรานั้นก็ถือเป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้เราประสบความสำเร็จหรือความล้มเหลวก็ได้ ดังนั้นการปฏิสัมพันธ์กับคนอย่างถูกวิธีจึงกลายเป็นตัวแปรสำคัญที่ทำให้คนบรรลุถึงจุดสูงสุดในหน้าที่การงาน หลักสูตร Power Influencing and Motivation Others เป็นหลักสูตรที่ได้รับการออกแบบมาเพื่อเสริมทักษะด้านจิตวิทยาในการบริหารและมีอิทธิพลเหนือคนรอบข้าง โดยใช้เครื่องมือทางจิตวิทยาต่างๆ เพื่อให้คนเหล่านั้นร่วมมือทำงานกับเราตามวัตถุประสงค์ที่ได้ตั้งเป้าหมายเอาไว้

ประโยชน์ที่จะได้รับ:

- มีแนวทางการพัฒนาบุคลิกภาพ อารมณ์ และพฤติกรรมการแสดงออกอย่างเหมาะสม
- เรียนรู้ถึงเทคนิค และวิธีการสื่อสารอย่างมีประสิทธิภาพ
- เรียนรู้หลักการ และเทคนิคการสร้างแรงจูงใจให้กับตนเอง และผู้อื่น
- สามารถนำความรู้ที่ได้รับไปประยุกต์ใช้ในการทำงานให้ประสบความสำเร็จตามเป้าหมาย

หัวข้อการบรรยาย:

- การวิเคราะห์บุคลิกภาพตนเอง
- การบริหารอารมณ์ และสร้างแรงจูงใจให้กับตนเอง
- ธรรมชาติความแตกต่าง และความต้องการของมนุษย์
- หลักการสื่อสารเพื่อการจูงใจ
 - องค์ประกอบของการสื่อสาร
 - ประเภทของการสื่อสาร
 - การเลือกใช้สื่อให้เหมาะสมกับสถานการณ์
 - เทคนิค ABCDEF เพื่อการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ
 - อิทธิพลของคำพูด น้ำเสียง และภาษาท่าทาง
- ความแตกต่างระหว่าง หัวหน้า และ ผู้นำ กับอิทธิพลในการจูงใจผู้อื่นให้ทำงานบรรลุเป้าหมาย
- การสร้างความไว้วางใจ และการยอมรับจากผู้อื่น (Building Trust)
- บทบาทของสมาชิกทีมในการสร้างทีมงาน
- การพัฒนาบุคลิกภาพ และสร้างพฤติกรรมแสดงออกที่เหมาะสม (แบบทดสอบรายบุคคล) (Personality Development and Assertive Behaviors)
- ทักษะการสร้างสัมพันธภาพระหว่างบุคคล (Interpersonal Skills)



- หลัก 7 ประการในการเข้าใจผู้อื่น
- Active Listening
- Asking the right questions
- 4 ขั้นตอน ในการรับมือกับข้อโต้แย้งของลูกค้า และเพื่อนร่วมงาน
- เทคนิคการจัดการกับความขัดแย้ง
- สูตรสำเร็จ AM Model สำหรับการวิเคราะห์และวินิจฉัยผู้อื่นทำงานให้เต็มที่
- บัญญัติ 10 ประการ ในการสร้างแรงจูงใจเชิงรุกของผู้ที่ประสบความสำเร็จอย่างสูง (Proactive Motivation of Highly Success Persons)
- เทคนิคการสร้างขวัญ กำลังใจ ให้กับทีมงาน แบบ Day to Day Management

เหมาะสำหรับ:

- ผู้บริหารระดับกลางและระดับสูง เจ้าของกิจการ และบุคคลทั่วไปที่สนใจการพัฒนาตนเองด้านจิตวิทยาการทำงานและการบริหารเพื่อนร่วมงาน

วิทยากร:

วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิจาก บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด

การศึกษา

ปริญญาโท วิทยาศาสตร์มหาบัณฑิต สาขาจิตวิทยาอุตสาหกรรมมหาวิทาลัยเกษตรศาสตร์

ประสบการณ์ทำงาน

- หัวหน้าแผนกสำนักงาน บริษัท RS. Promotion จำกัด (มหาชน)
- ผู้ช่วยหัวหน้าส่วนฝึกอบรมพนักงาน บริษัท เมืองไทยประกันชีวิต จำกัด
- ผู้เชี่ยวชาญ และผู้บริหารโครงการด้านพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ บริษัท ไทยฟูจิซีรี่ส์ จำกัด
- ผู้จัดการแผนกพัฒนาทรัพยากรบุคคล และสื่อสารองค์กร บริษัท ไทยลูปเบส จำกัด (มหาชน)

วันและเวลาในการจัดงานสัมมนา

วันที่ 17 กุมภาพันธ์ 2555 เวลา 09.00-16.00 น. ณ โรงแรม จัสติน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23)

(สถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงกรุณาติดต่อเจ้าหน้าที่ประสานงาน)

ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วมงานสัมมนา

ราคา 4,800 บาท (ราคานี้ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%)

ค่าฝึกอบรม สามารถหักค่าใช้จ่ายทางภาษีได้ 200%ของค่าใช้จ่ายจริง

(พระราชกฤษฎีกาฉบับที่ 437 ใช้ 19 ตุลาคม พ.ศ. 2548 เป็นต้นไป)

สร้างสรรค์หลักสูตรสัมมนาคุณภาพเยี่ยมโดย





BOSTON + NETWORK
The Global Knowledge Network

แผนที่ โรงแรม จัสมีน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23)





Registration Form

บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด 44 ซอยรามคำแหง 43/1 ถนนรามคำแหง
แขวงห้วยหมาก เขตบางกะปิ กรุงเทพฯ 10240 Tel: 0-2318-6891 Fax: 0-2318-9427
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 3031759626

* ข้อมูลผู้เข้าร่วมสัมมนา : (โปรดกรอกข้อมูลให้ครบถ้วนและชัดเจน, ภาษาไทย: ตัวบรรจง, ภาษาอังกฤษ: ตัวพิมพ์)

หลักสูตรที่ร่วมสัมมนา _____	วันสัมมนา _____
ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____	
(ภาษาอังกฤษ) _____	
บริษัท (ภาษาไทย) _____	
(ภาษาอังกฤษ) _____	
ตำแหน่งงาน: _____	แผนก/ฝ่าย: _____
เบอร์โทรศัพท์ที่ทำงาน: _____	ต่อ _____ เบอร์โทรศัพท์มือถือ: _____
Fax: _____	E-mail: _____
ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____	เบอร์โทรศัพท์ _____ ต่อ _____

ข้อมูลเพื่อใช้ออกใบกำกับภาษี : โปรดตรวจสอบความชัดเจนครบถ้วน เพื่อความถูกต้องของใบเสร็จ/ใบกำกับภาษีที่ท่านจะได้รับ)

ชื่อที่ให้ระบุในใบกำกับภาษี : _____	<input type="checkbox"/> ตามชื่อบริษัทด้านบน
ที่อยู่ที่ให้ระบุในใบกำกับภาษี : _____	

การชำระเงินค่าสัมมนา : สามารถสอบถามรายละเอียดและสำรองที่นั่งได้ที่ 0-2318-6891 ต่อ 105 หรือ 109

<p>วิธีการชำระเงิน</p> <p><input type="checkbox"/> โอนเงินเข้าบัญชี บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด ธนาคารธนชาติ สาขารัชดาภิเษก บัญชีออมทรัพย์เลขที่ 260-2-15492-2 โอนวันที่ _____</p> <p><input type="checkbox"/> ถือเช็คจ่ายพนักงานในนาม บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด</p> <p><input type="checkbox"/> จ่ายเงินสดพนักงาน</p> <p>หากข้อมูลครบถ้วนแล้ว กรุณาส่งกลับมาที่ Email: seminar@bostonnetwork.com หรือ Fax มาพร้อมกับ สำเนาการโอนเงินที่ 0-2318-9427 *</p> <p>*โปรดนำหนังสือรับรองภาษีหัก ณ ที่จ่ายมายื่นในวันสัมมนา</p> <ul style="list-style-type: none"> • บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการสำรองที่นั่ง ให้แก่ผู้ส่งเอกสารลงทะเบียนครบถ้วนและชำระเงินแล้วเท่านั้น • เจ้าหน้าที่จะแจ้งยืนยันการลงทะเบียนของท่านอีกครั้งหลังจากได้รับเอกสาร • ในกรณีที่ท่านสำรองที่นั่งไว้แล้วแต่ไม่สามารถเข้าร่วมการสัมมนาได้ กรุณาแจ้งล่วงหน้าก่อนวันงานอย่างน้อย 10 วัน หากไม่แจ้งตามกำหนด ท่านจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเอกสารเป็นจำนวน 50% ของอัตราค่าลงทะเบียน
