



"อยากก้าวหน้าต้องจูงใจคน"

นายรัก ลูกน้องนับถือ นำทีมสู่ขีดสุด

ด้วยหลักสูตร

Power Influencing and Motivating Others

Motivate, Persuade and Influence to Get Results



เรียนรู้

- กลยุทธ์ เคล็ดลับสำคัญในการจูงใจ ที่ทำให้คนบางคนก้าวสู่ความสำเร็จ จากการชี้นำผู้อื่นให้เกิดผลงาน
- กฎ "Law of Power" ที่จะช่วยให้คุณเข้าใจการกระตุ้นจูงใจผู้อื่นให้ทำงานให้คุณ
- ทามิตรแท้ด้วยการวิเคราะห์ "True Friend Test"
- กุศโลบายที่ทำให้คนยอมรับฟังความคิดเห็นของคุณ
- สร้างความประทับใจด้วย "Fantastic First Impression Technique"
- เทคนิคการสร้างสัมพันธภาพที่ดีระหว่างเพื่อนร่วมงาน ลูกน้อง และเจ้านาย
- การรับมือกับคนเจ้าปัญหา วิธีการจัดการความขัดแย้ง รวมถึงแนวทางแก้ไข
- การเพิ่มพลัง สร้างขวัญ กำลังใจ ความเชื่อมั่น และสร้างสำนึกของคนในทีมงานเพื่อสร้างทีมงานที่มีคุณภาพ และประสิทธิภาพสูงสุด
- ทราบวิธีการสื่อสาร การพูดเพื่อโน้มน้าวจิตใจ
- รู้จัก "Psychology Triggers" แบบต่างๆ จากบทวิจัยของมหาวิทยาลัยชั้นนำของโลกในการจูงใจคน

บรรยายเป็นภาษาไทย สรุปรูป กลั่นกรอง แนวคิดทฤษฎีการจูงใจบริหารคน ทีมงานยุคใหม่ล่าสุด พร้อมประยุกต์เข้าสู่การใช้งานจริง โดยผู้บรรยายที่มีคุณวุฒิ และประสบการณ์จริง

Management &
Business Strategy Essentials
www.bostonnetwork.com



BOSTON NETWORK
The Global Knowledge Network

Course Package



Tel. 02-318-6891, 086-342-6072
E-mail: seminar@bostonnetwork.com