



Course:

Selling Management for Sale Manager

เทคนิคการบริหารทีมขาย สำหรับผู้จัดการฝ่ายขาย

Course ID: BN 110022

Duration: 1 Day (9:00 – 12:00)

Instructor:

หลักการและเหตุผล

การสร้างทีมขายที่ประสบความสำเร็จ มีองค์ประกอบที่สำคัญหลายประการ ซึ่งนอกจากสินค้าดี มีคุณภาพ การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพแล้ว ผู้นำทางด้านขายมีบทบาทสำคัญในการวางแผนพัฒนางานขาย เพื่อสร้างเป้าหมายให้เป็นไปตามทิศทางที่ต้องการ

การอบรมหลักสูตร “การบริหารทีมขายอย่างมีประสิทธิภาพ” เป็นส่วนสำคัญในการส่งเสริมทักษะสำหรับหัวหน้าทีมขายให้มีกลยุทธ์ใหม่ ๆ ในการช่วงชิงครองใจ ได้ลูกค้าตลอดกาล ดังนั้น หัวหน้าทีมขายที่ประสบความสำเร็จในปัจจุบันต้องมีการพัฒนาตน และระบบงานอย่างต่อเนื่องเพื่อให้รู้เท่าทันแนวคิดใหม่ๆ ที่ทันสมัย

หัวข้อการบรรยาย

- ความสำคัญของการสร้างทีมขาย
- องค์ประกอบของทีมขายที่มีประสิทธิภาพ
- คุณสมบัติของผู้นำทีมที่ดี
- หน้าที่ของผู้นำทีมขาย
- คุณลักษณะของพนักงานขายที่ดี
- การคัดเลือกพนักงานขายอย่างมีประสิทธิภาพ
- การพัฒนาสร้างพนักงานขายมือทอง
- การรักษาพนักงานขายระดับมือทอง
- การบริหารพนักงานขายที่ด้อยประสิทธิภาพ

ประโยชน์ที่จะได้รับ

- ได้เสริมสร้างวิสัยทัศน์ แนวคิดใหม่ ๆ ในเชิงบวกที่ทันสมัย เพิ่มทักษะในการนำทีมแก่ผู้นำการขาย
- สามารถสร้างแรงขับเคลื่อนให้เกิดพลังสร้างสรรค์การขาย สร้างความ ความเติบโตแก่ธุรกิจ
- หัวหน้าทีมขายมีจิตวิทยาในการปกครองทีม สอนทีม สร้างทีมที่ปรองดองมุ่งสู่เป้าหมาย สร้างตนให้เป็นหัวหน้าที่ดี

เหมาะสำหรับ

ผู้จัดการฝ่ายขาย ผู้จัดการฝ่ายบริการ ผู้จัดการฝ่ายการตลาด พนักงานขายที่กำลังก้าวขึ้นสู่ตำแหน่งผู้บริหารการขาย



Why Boston Network?

- **World Class Curriculum** - our course curriculums incorporate best-in-business thinking and practices and are designed for all organizational levels.
- **Renowned Trainers** - all our seminars, conferences are led by senior executives, managers, authors, educators, consultants, even CEOs. They're not only skilled speakers, but top business practitioners who have been in the trenches
- **Satisfaction Guarantee** - we are totally focused on customer satisfaction. Our 100% customer satisfaction guarantee is the factor that will distinct us from others.
- **Experienced Training Specialist** - with more than five years of experiences, we bring in latest business know-how, world-class cutting edge management knowledge, and valuable insights to Thai society. We held over 200 seminar events each year with more than 10,000 executive participants countrywide.



100% Satisfaction Guarantee

After attending Boston Network seminar or event, if you are not fully satisfied that we have delivered everything promised. Simply notify the seminar administrator by the lunch break and we will refund the entire registration fee.